

日本熱源システム④

「酸化炭素(CO₂)冷凍機は世界で主流の冷凍機になる」。日本熱源システム社長の原田克彦は、自ら開発を主導した主力製品「CO₂冷凍機スープラネ大賞」で中小企業厅

潮流に乗る

激動の経営

「グリーン」の展開に自信を見せる。2015年の発売から現在まで150案件・450台以上を収めた実績がその裏付けだ。

その裏付けだ。

東日本大震災の発生で陥った窮地の中で開発した同製品は、利用者からの評判も後押しして冷凍・冷蔵倉庫や冷凍食品工場を中心販路を拡大。勢いを得た克彦は17年には同製品の専用工場（現滋賀工場3号館）を開設した。19年には省エネギーセンターの「省エネ大賞」で中小企業

省エネ冷凍機に自信



原田克彦社長㊨と父の昌彦会長

東南ア展開 次の成長へ

大している」という。コロナ禍でも多くの需要や電子商取引(EC)の発達で冷凍機の需要は衰えなかつた。克彦は「来年の受注も固まりつある」と期待を込める。

相棒に感謝

今後はマレーシア、フィリピン、シンガポール、タイなど東南アジア諸国をターゲットに海外でも展開する予定だ。また、アンモニア冷媒冷凍機「ブルー・アストラム」と太陽光発電を組み合わせた「熱利用」の総合ネットワーク構築など、成長に向け次々と矢を放

87年の創業から今年で37年目。売上高はこの20年で5倍に急拡大した。克彦は「GEA社やBOCK社が優れた技術を教えてくれたのが事業の礎」とパートナーへの感謝を忘れない。NHKの一線記者から畠違いの分野に飛び込んだ際は、社内の人間関係に悩んだ。それでも若手社員を中心に「一緒に頑張ろう」と声をかけては同僚を増やしていく。それだけに人とのつながりへの思いは強く

「懶りになる人は多いが、いつも身近にいる」と話す。城かれんが担当しました。（この項おわり。富士山新聞）

大きな目標

87年の創業から今年

で37年目。売上高はこの20年で5倍に急拡大した。克彦は「GEA社やBOCK社が優れた技術を教えてくれたのが事業の礎」とパートナーへの感謝を忘れない。NHKの一線記者から畠違いの分野に飛び込んだ際は、社内の人間関係に悩んだ。それでも若手社員を中心に「一緒に頑張ろう」と声をかけては同僚を増やしていく。それだけに人とのつながりへの思いは強く

「懶りになる人は多いが、いつも身近にいる」と話す。城かれんが担当しました。（この項おわり。富士山新聞）